

Sales Manager (m/w)

Mit **individueller Softwareentwicklung** ist die VIRALITY GmbH als zuverlässiger Partner unter anderem für mehrere DAX-Unternehmen tätig. Dabei erstellen wir performante Software – im Intranet, mobil, im Web, nativ oder plattformübergreifend, geeignet für Smartphones, Wearables oder Desktop-PCs. Als Ausgründung der LMU München steht der Bereich **Forschung & Entwicklung** für uns als Innovationsmotor. Forschungsprojekte mit mehreren Industriepartnern und dem Land Bayern als Partner stärken unsere Kreativität und unser Know-How.

Dein Aufgabengebiet

- Akquise von Neukunden für Softwareentwicklung und hauseigenen Produkten
- Aufbau langfristiger und vertrauensvoller Kundenbeziehungen
- Intensive Betreuung von Bestandskunden
- Präsentation des Leistungsportfolios
- Projektkalkulation in Absprache mit unserem Entwicklungsteam
- Individuelle Erstellung von Angeboten und konsequenter Nachverfolgung dieser
- Sicheres führen von Vertragsverhandlungen
- Erfüllen von gemeinsam vereinbarten Zielen

Persönliche Voraussetzungen / Profil

- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im IT Vertrieb
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift
- Selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Spaß in der Kombination eines kleinen Startups und der Arbeit mit internationalen Großkonzernen
- Uneingeschränkte Reisebereitschaft

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann bewirb Dich gleich am besten per Mail mit Deinen vollständigen Bewerbungsunterlagen und Deinen Gehaltsvorstellungen bei uns.

Wir bieten:

- die Mitarbeit bei Projekten mit namhaften Kunden und zukunftsweisenden Technologien in anspruchsvollen Projekten
- Raum, sich zu verwirklichen in einem wachstumsstarken Umfeld, das erfolgreiches und selbständiges Arbeiten ermöglicht
- flexible Arbeitszeiten, ein junges Team und flache Hierarchien
- kostenlosen Kaffee ;-)

19.10.2016

